



Fedefarma y Bankinter acercan a los socios de la cooperativa un portfolio financiero para ofrecerles un servicio personalizado y un asesoramiento integral

El acuerdo entre ambas entidades establece un reparto de beneficios para el socio.

Gavà, 21 de octubre de 2021.- Fedefarma y Bankinter acercan a los socios de la cooperativa un portfolio financiero para ofrecerles un servicio personalizado y un asesoramiento integral.

Ambas entidades han establecido un acuerdo por el cual los socios de fedefarma cuentan con condiciones competitivas en todas las necesidades financieras que la farmacia pueda tener: financiación en reformas, traslados o compra-venta, gestión de cobro a través de soluciones telemáticas, productos de ahorro e inversión, entre otros.

El acuerdo garantiza un asesoramiento y financiación a medida para el titular que quiera adquirir una licencia y/o comprar un local para el desarrollo de su actividad.

Los socios de fedefarma cuentan en todo momento con acompañamiento profesional y personalizado por parte del equipo de Bankinter. Para ello, se ha creado una oficina bancaria virtual exclusiva, a través de la cual el farmacéutico puede gestionar todas las necesidades financieras sin necesidad de desplazarse. Esta plataforma digital ofrece un servicio innovador y exclusivo, disponiendo de la posibilidad de solicitar visita especializada en la misma oficina de farmacia.

Impulso a la competitividad de la farmacia

Fedefarma ha impulsado este acuerdo dentro de su objetivo de ayudar a la farmacia a maximizar su competitividad. Derivado de este acuerdo entre ambas entidades se establece un reparto de beneficio para el socio.

Este acuerdo alcanzado con Bankinter se enmarca en el Plan Estratégico de la cooperativa.

Más información: [Laura Baeza](mailto:lbaeza@fedefarma.com) | lbaeza@fedefarma.com | [663 23 00 08](tel:663230008)

www.fedefarma.com/actualitat



Fedefarma es la cooperativa de farmacéuticos que ofrece servicios integrales a la farmacia para su desarrollo comercial y empresarial, líder en distribución de productos farmacéuticos en Cataluña y Castellón. A través de sus 7 almacenes robotizados y estratégicamente ubicados, distribuye a sus cerca de 3.000 socios de Cataluña y la Comunidad Valenciana el vademécum más amplio de todo el Estado con 110.000 referencias. Su liderazgo se basa en su amplio portfolio de soluciones para mejorar la rentabilidad de la farmacia y posicionarla como centro de salud y bienestar, su amplia oferta formativa y sus servicios complementarios para potenciar la competitividad de la farmacia.